



7 tendencias que te  
**impulsarán** hacia la  
**consultoría estratégica**



## El futuro de la consultoría estratégica

La evolución de la tecnología trae nuevas oportunidades a los profesionales del área tributaria para **trabajar de formas distintas a las tradicionales**, de manera de **poder brindar a sus clientes la asesoría estratégica** que necesitan para crecer. Para ello resulta fundamental **enfrentar el desafío de adaptarse a estos cambios**, a través de 7 tendencias que te proponemos desde Thomson Reuters.



### 1. Información confiable para un trabajo de calidad

En estos tiempos de sobrecarga informativa, la capacidad de identificar información confiable extraída desde fuentes serias es vital para un trabajo profesional de calidad, lo que le agrega valor a nuestros productos y servicios.



### 2. Automatización de tareas

La evolución de la tecnología y la estandarización de procesos ha permitido que gran parte de las tareas contables, que hasta ahora se basan en el manejo de datos y seguimiento de reglas establecidas para labores rutinarias, estén siendo automatizadas.



### 3. Especialización y diversificación de temas

Esta automatización de tareas le permite al contador disponer de tiempo para estar más cerca de su cliente y así poder brindarle una asesoría profesional de calidad, agregándole valor a los servicios prestados y creando, además, nuevas oportunidades de negocio.

Para ello, es importante que el contador se especialice en temas que la tecnología, como herramienta, no puede resolver por sí sola y que requieren de conocimiento y juicio crítico, como la planificación fiscal o la optimización de cadenas de suministros, además de diversificar su oferta de servicios, utilizando para ello la tecnología como herramienta que ayude a brindar una consultoría estratégica al cliente que permita resolver sus problemas de manera eficiente.



THOMSON REUTERS®



#### 4. Gobiernos digitales

Actualmente, los gobiernos están haciendo un uso cada vez mayor de la tecnología, de manera de aumentar la recaudación y combatir el fraude y la evasión, lo cual se traduce en nuevos requerimientos para nuestros clientes.



#### 5. Trabajar con equipos multigeneracionales

Las nuevas generaciones tienen una relación más cercana con la tecnología, por lo cual es muy importante incorporar sus habilidades y experiencias para beneficiar el trabajo en equipo y mejorar sus resultados.



#### 6. Clientes cada vez más exigentes

Hoy en día, los clientes esperan de sus proveedores un vínculo más cercano que permita atender sus diversas necesidades de manera más personalizada, por lo que los estudios contables y los contadores independientes deben adaptarse a estas exigencias para dar mejores soluciones.



#### 7. Aceleración de la transformación digital

En una época de transformación digital acelerada por el trabajo remoto dentro de un contexto de pandemia, el uso de la tecnología es un requisito indispensable para la continuidad del negocio, además de un componente de diferenciación. Por ello, aprovechar las posibilidades que la consultoría estratégica puede brindar puede ser determinante para el éxito en la profesión.



Por estos motivos ya son cientos de miles de profesionales que utilizan **Thomson Reuters Checkpoint** todos los días para **hacer su trabajo más rápido, con mayor precisión y con mayor confianza**. **Checkpoint** les proporciona **acceso rápido a materiales de investigación completamente integrados, analizados y actualizados**, que le **ayudarán a tomar decisiones confiables rápidamente, agregando más valor a su empresa o negocio**. Además, contarás con **consultoría especializada** donde podrás llamar telefónicamente a nuestros especialistas quienes contestarán todas tus dudas en el momento.

¿Quieres ver **Checkpoint** en acción?

**Contáctanos y solicita una Demo**

**Contáctanos**

Teléfono: +56 2 2483 8600

[www.thomsonreuters.cl](http://www.thomsonreuters.cl)



**THOMSON REUTERS®**